

SADEV
GROUP

Depuis 1938... Valoriser vos
achats métal



Comprendre ce que vous commandez,
c'est le plus *important*.



Une équipe qui connaît non seulement son métier mais aussi les exigences du vôtre.

● 70 ans d'expérience et 500 clients, dans tous les *domaines industriels, partout dans le monde.*

Bien sûr, entre l'entreprise fondée en 1938 et le groupe, toujours familial, d'aujourd'hui, certains produits ont disparu de l'offre et d'autres sont apparus. Mais, des barres de laiton de décolletage d'autrefois aux pièces décolletées, sous-ensembles mécaniques et fils en acier inoxydable d'aujourd'hui, la même exigence de connaissance des produits et des activités qui l'utilisent s'est transmise. *De même, de la vallée de l'Arve au panel de fabrications actuel, issu d'Europe, d'Extrême-Orient et des usines SADEVGROUP d'Asie, la même volonté de service s'est développée : fournir exactement le produit que vous attendez, là où vous le souhaitez, au moment où vous en avez besoin.* Nous nous tenons donc au fait des domaines industriels les plus divers : automation, électronique, automobile, aéronautique, loisirs... Nous nous formons également, en permanence, à la maîtrise de l'ensemble des évolutions : produits, technologies, métiers, globalisation des marchés, transports internationaux...

Alors, nous pouvons prétendre être de bons fournisseurs. Pour la téléphonie mobile en Malaisie comme pour une centrale nucléaire d'Australie. Pour la fibre optique aux Etats Unis comme pour des portières de voitures en Espagne. Pour les vis de connecteur d'Airbus comme pour des barrières de protection de piscines...

● Personnel *expert.*

Il y a un critère prioritaire pour être un collaborateur SADEVGROUP : savoir et vouloir apprendre. Au départ, les femmes et les hommes de notre équipe, bien entendu multilingues, témoignent d'études supérieures ou d'une excellente expérience du métier. Année après année, 2 jours de formation minimum viennent encore enrichir les compétences de chacun d'eux, dans tous les secteurs qui concernent son savoir-faire : techniques de fabrication, métaux et traitements, procédures de qualité, commerce international...

Une dynamique et une implication qui se traduisent, pour nous, par un personnel stable et, pour vous, par des relations durables avec des interlocuteurs à la hauteur.

● Contrôle et *Assurance-Qualité.*

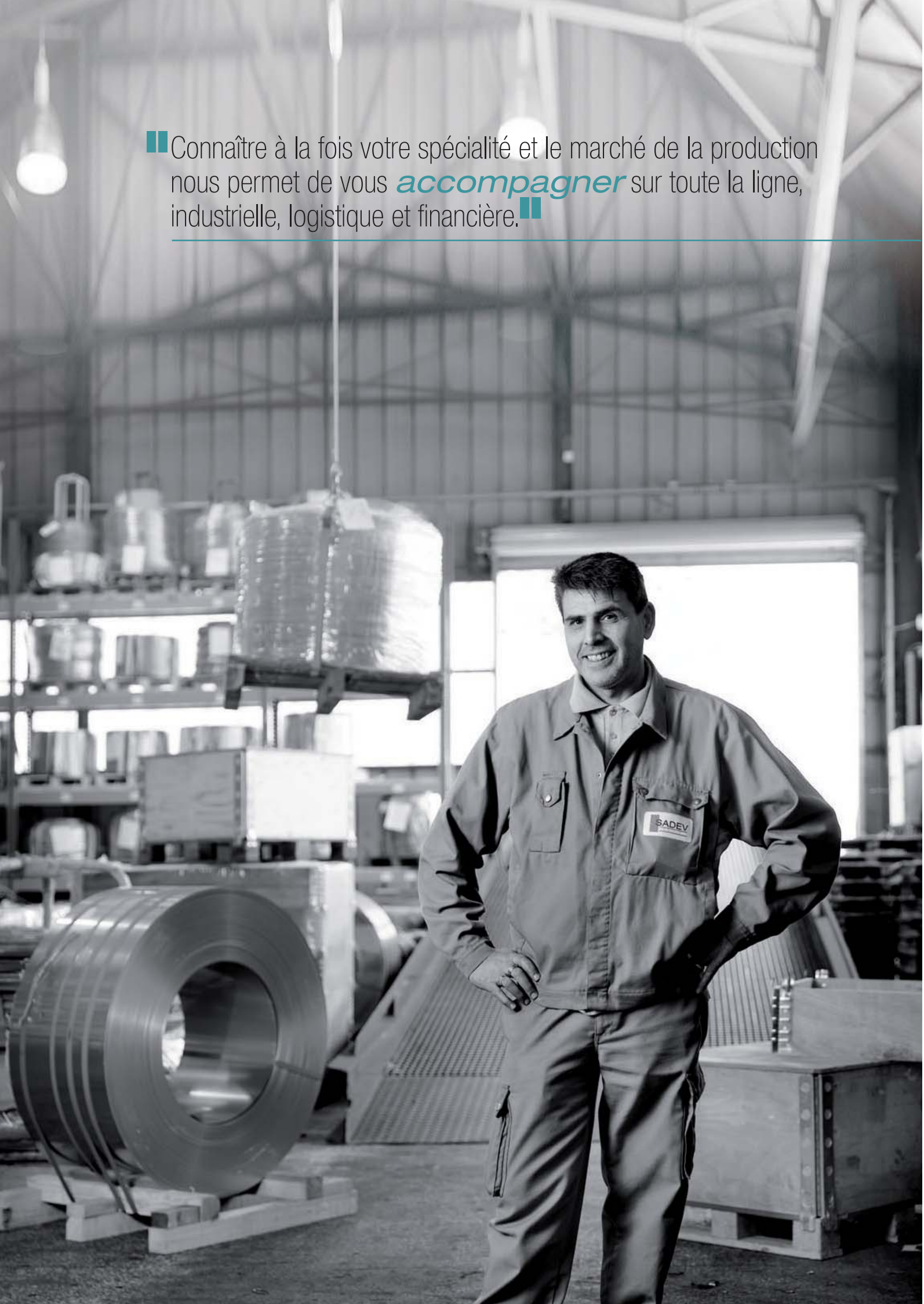
Ce n'est pas parce que nous sommes des intermédiaires que nous négligeons les impératifs de qualité et de traçabilité. Au contraire, cette responsabilité, nous la revendiquons.

Nous contrôlons tous les lots que nous recevons et à l'aide de tous les moyens, usuels mais aussi les plus modernes.

Notre système de management de la qualité, en constante amélioration depuis le premier manuel établi en 1981, est certifié par le TÜV Rheinland.

Notre système informatique, qui bénéficie d'un des meilleurs logiciels du marché, est constamment enrichi grâce à l'expertise d'un de ses auteurs, cadre de SADEVGROUP aujourd'hui. En particulier, il nous permet de gérer tous les plans au dernier indice et d'assurer la traçabilité de tous les lots grâce à un numéro unique.

■ Connaître à la fois votre spécialité et le marché de la production nous permet de vous *accompagner* sur toute la ligne, industrielle, logistique et financière. ■



Un acteur non limité par sa propre capacité industrielle, qui mobilise, quand vous en avez besoin, le fournisseur qui vous convient.

● Outsourcing fondé sur *60 ans d'expérience*.

Les années nous ont naturellement appris à sélectionner les fournisseurs adéquats à chaque demande. Nous sommes en relation avec certains depuis plusieurs générations ! En parallèle, en fonction des différentes évolutions, nous ne cessons d'affiner l'éventail de notre offre. Toujours dans le but d'optimiser le "time-to-market" de vos produits, nous sommes également organisés pour vous apporter un maximum de flexibilité : mobilisation de plusieurs partenaires en cas de besoin urgent de volume, surface disponible et capacité financière pour le stockage de vos commandes.

Ce qui compte : la précision de nos réponses, quels que soient les besoins, la taille et la localisation de votre entreprise.

Pouvoir fournir 500 pièces à une PME locale comme 10 000 000 en Chine ou en Malaisie pour l'électronique ou la téléphonie mobile. Pouvoir passer d'une tonne de fil de 8 mm, destinée à la fabrication de crochets, à 2 bobines de fil de 40 µm nécessaires à la réalisation de filtres médicaux. Pouvoir livrer les diverses implantations d'une société, même sur différents continents...

● Usines et bureaux en Asie du Sud-Est *"spécial compétitivité"*.

Trois types de structures sont à votre disposition :

- une filiale de fabrication au **Vietnam (SADEVINA)** certifiées ISO 9001 par le TÜV,
- une structure commerciale complète à **Shanghai**, assurant le suivi de la clientèle, la sélection des fournisseurs et le contrôle des pièces,
- une unité de production, en association avec un décolleteur en **Chine du Nord**, pour une offre encore élargie.

La raison d'être de ce déploiement : encore une fois, la volonté d'être au plus près des attentes. Ces implantations, destinées à l'origine aux marchés locaux, vous permettent désormais d'avoir, depuis votre pays, une alternative low cost fiable. Sans la difficulté de relations directes avec des interlocuteurs asiatiques et avec l'assurance d'un excellent rapport qualité/compétitivité.

● Adaptation aux demandes en termes de *stockage, livraisons et expéditions*.

Besoins ponctuels, livraison de différents sites depuis nos diverses implantations, programmation d'approvisionnements réguliers en stock... Nous tenons à être des spécialistes du "juste à temps".

Nous sommes donc à même d'assurer le stockage d'une commande cadre, aussi bien en termes industriels que financiers. Pour le fil inox, nous disposons d'un des stocks les plus importants d'Europe.

Quant à la livraison, notre maîtrise des procédures de transports et des formalités douanières ouvre, d'un pays à l'autre et d'un continent à l'autre, un véritable service sans frontière.

■ Notre rôle est d'augmenter
vos *marges* et vos *performances*. ■



Un interlocuteur unique, spécialiste de l'achat gagnant.

● Réduction du nombre *d'acheteurs et de fournisseurs.*

Rechercher le meilleur spécialiste de telle pièce décolletée, trouver en stock tel type d'acier inoxydable, combien cela coûte-t-il ? **Nous sommes là pour vous permettre, en un seul coup de fil, d'économiser des heures de travail et de disposer, en un seul interlocuteur, de multiples fournisseurs.** Mobiliser 10 fabricants pour les 150 pièces différentes d'une gamme, c'est notre quotidien. Pouvoir fournir, dans les aciers inoxydables, parmi les quelque 200 nuances normalisées, les plus courantes comme les moins connues, c'est notre métier.

● Sélection de *fournisseurs sur mesure.*

Si nous trouvons vite et bien les fournisseurs les plus adaptés, quels que soient leur pays et leur langue, c'est tout simplement parce que nous les avons sélectionnés avant. Avec tous les investissements que cela implique en termes de mobilité géographique et de compétences spécifiques, techniques, culturelles et linguistiques. **Nous nous déplaçons, nous évaluons, nous prenons le temps de développer des relations privilégiées.** Des Alpes à l'Himalaya, de l'Atlantique au Pacifique.

● Prise en charge totale, *de l'achat à la livraison finale.*

Sélectionner et évaluer vos fournisseurs, acheter et contrôler vos produits mais aussi emballer et expédier selon vos besoins, notre objectif est de vous apporter, jusqu'au bout, une valeur ajoutée.

Ainsi, vous n'êtes pas obligé de centraliser vos marchandises : nous livrons d'un pays à l'autre, partout dans le monde.

Nous pouvons également stocker et livrer au fur et à mesure de vos impératifs et vous faire gagner en surface et immobilisation de capital.

Nous faisons même assurer, à votre place, tous vos transports !

● Service spécial *Low Cost Countries.*

Il est dommage de perdre le bénéfice d'un tarif unitaire compétitif dans un imbroglio de démarches. Formalités douanières, contrôle sur place avant expédition, organisation et coût de transport... **Notre filiale de Shanghai prend en charge l'ensemble des éléments qui fait que vous êtes entièrement gagnant.**

■ Pas de frontières pour être bien compris,
donc bien *servi*. ■



Un expert du commerce international.

- **Equipe multispécialiste**, multilingue et gestion quotidienne des différences de culture.

Vos interlocuteurs ont tous un point commun : une pratique des habitudes d'achat, usages locaux et sensibilités les plus divers qui vous assure d'être compris et servi au mieux. Mais, décolletage ou fil inox, à chaque spécialité son équipe dédiée.

→ Décolletage

Matériaux, fabrication, traitements de surface ou thermiques, usage des pièces industrielles... **Dans votre équipe, les connaissances de chacun s'additionnent.** Elle peut ainsi, si besoin, vous aider à finaliser une conception ou modifier un projet.

→ Fil inox

En 1957, notre entreprise fut la première à faire fabriquer en France des barres inoxydables de décolletage. **La culture historique s'est développée pour aboutir à une connaissance aigüe des matières, y compris la maîtrise des changements d'appellation d'un pays à l'autre.** Vous pouvez confier à votre équipe l'achat du 304 de base comme celui des duplex ou des alliages à haute teneur en nickel, partout dans le monde.

- Connaissance éprouvée des **usages commerciaux internationaux.**

Nous savons quels sont les divers usages en termes de modes de paiement... Nous sommes rompus aux différentes formalités douanières à appliquer selon les différents tarifs. Nous connaissons les bons transporteurs en termes de rapport fiabilité/coût et mettons en place la meilleure organisation d'acheminement possible, par air, mer, route... voire par coursiers ! **Autant, pour vous, d'économies, notamment en procédures et énergies humaines.**

- Capacité **financière.**

Rentabilité et sagesse de gestion nous permettent de véritablement vous accompagner, qu'il s'agisse d'investir en stocks ou en équipements industriels, voire de créer, en fonds propres, comme SADEVINA au Vietnam, la filiale capable de suivre la délocalisation d'un client occidental.

■ Une histoire familiale aujourd'hui grande *saga du métal*.■

Les racines

Contre vents et marées, l'esprit d'entreprise et la *passion d'un négoce particulier*.

Les années 1930. Rodolphe Moos et les siens, originaires de Ulm, choisissent de quitter l'Allemagne nazie pour le Luxembourg et fondent leur maison de négoce de barres en laiton.

1938. Lorsque la famille décide de s'éloigner encore, c'est pour s'installer à Annecy, se rapprocher de ses clients de la vallée de l'Arve et créer la Société Savoissienne des Métaux (SSM).

1944-46. Après avoir été dépossédée de ses biens et malgré les épreuves endurées, la famille Moos redémarre son activité de négoce de décolletage et se bat pour lui apporter de nouveaux marchés. Les enfants voyagent, apprennent plusieurs langues et se forment à l'ouverture internationale.

1957. Suite à un voyage aux états Unis, Robert Moos, fils du fondateur, fait fabriquer, pour la première fois en France, des barres en acier inoxydable destinées au décolletage. Une étape décisive est franchie : la société devient l'agent de son fournisseur, une aciérie lorraine, partout dans le monde.

L'essor

La volonté d'avancer mais toujours *à partir du cœur de métier*.

Le négoce de pièces de décolletage et d'acier inoxydable : loin de se disperser, quels que soient les aléas et opportunités, l'entreprise continue de se développer et de construire sa légitimité sur sa passion et son savoir-faire d'origine.

1978. Fin de l'accord de distribution avec l'aciérie lorraine. Pour la première fois, la SSM se lance dans une recherche diversifiée de nouveaux fournisseurs.

En moins de dix ans, la Société Savoissienne des Métaux accède au 1^{er} rang des distributeurs européens de produits longs en acier inoxydable. En parallèle, elle développe la vente de visserie standard et de pièces décolletées.

1988. Dans une conjoncture de concentration, l'entreprise cède son nom et son activité au groupe UGINE. Elle devient MOFRA, pour la holding, et Société Annécienne de Décolletage et de Visserie (SADEV) pour l'exploitation.

Le groupe

Nouvelles offres produits, nouvelles implantations, *nouvelles entreprises et une parenthèse industrielle.*

1988 – 1999. Après plusieurs années consacrées au redressement de sociétés industrielles, UGIVIS, un leader français des fils et de la visserie en acier inoxydable ainsi que 3 décolleteurs de la vallée de l'Arve, la famille Moos décide de céder ses activités de fabrication. La priorité est donnée au développement du métier négoce de SADEV, que vient compléter SADEV BATIMENT INGENIERIE (SBI), dédiée à l'essor des pièces de fixation pour les façades en verre.

2004. Création du département SADEV INOX

2007. Nouveau nom : SADEVGROUP

Aujourd'hui, l'entreprise représente 150 personnes réparties dans :

- son siège à Seynod, près d'Annecy,
- son bureau de vente en Allemagne,
- sa filiale de fabrication SADEVINA au Vietnam,
- sa filiale commerciale de Shanghai,
- sa joint-venture Dalian XINDEV en Chine de Nord.

Les fils, petit-fils et arrière petit-fils du fondateur assurent avec succès la poursuite de la saga. Leurs valeurs sont les mêmes : passion du métier, équipe de très fidèles collaborateurs et respect d'une éthique.

L'esprit

La volonté de développer aussi *une entreprise citoyenne.*

La passion d'entreprendre, d'apprendre, d'accompagner les projets partout dans le monde... Les valeurs qui l'animent, SADEVGROUP tient à les vivre également hors de son activité.

Partenaire de l'Institut de Management de l'Université de Savoie et membre de son Club des Entreprises, le Groupe apporte un soutien financier, pédagogique et relationnel aux étudiants.

Par ailleurs, au niveau international, SADEVGROUP contribue à l'aide aux personnes handicapées touchées par un conflit armé et, dans les pays à bas revenus, à celle de centres de réadaptation physique.



2, allée des Faisans • Z.I. de Vovray • F-74600 SEYNOD • France
Téléphone : **+33 (0) 450 33 70 30** • Fax : **+33 (0) 450 33 70 33**
E-mail : info@saddevgroup.com • Website : www.saddevgroup.com

S.A. au capital de 1 014 062 € - RCS Annecy B351 601 943 - NAF 25.62A - SIRET 351 601 943 00027 - N° Intracommunautaire : FR 02 351 601 943

